



Netwerken biedt zoveel meer voordelen

De meeste ondernemers gaan netwerken om meer mensen en bedrijven te ontmoeten en zo aan nieuwe opdrachten te komen. Maar een goede netwerkclub biedt zoveel meer voordelen. We hebben de tien belangrijkste op een rijtje gezet.

1 New business



Het ene netwerk is het andere niet. Sommige worden heel strak geleid. Andere zijn wat zakelijk vriendschappelijker en hebben minder knellende verplichtingen. De keuze is aan jou. Business Open behoort tot de laatste categorie. Onze aanpak: elke twee weken krijg jij de kans om gericht naar

introducties en kennismakingen te vragen. Daarnaast kun je ook de andere Business Open clubs bezoeken waardoor je kansen op nieuwe ingangen enorm toenemen.

2 Winst behalen aan de inkoopkant

De leden van een netwerk bieden ook een voordelig inkoopkanaal. Zoek je naar een vakman, een bijzondere leverancier of een speciaal product? Vraag het in ons netwerk want vaak genoeg zit de oplossing gewoon bij jou aan tafel. Extra voordeel: meestal wordt er ook een amicale vriendenprijs gerekend.

3 Samen weten we meer

Als ondernemer of zelfstandige kun je je wel eens alleen voelen. Zeker bij tegenslag. Met een betrokken netwerk gaat dat gevoel sneller voorbij. Je maakt deel uit van een groep professionals die jou willen helpen aan nieuwe successen. Wees open en vraag om hulp. Van elkaar kun je zoveel leren!

4 Iedereen leert je heel snel goed kennen

Elke bijeenkomst krijg je anderhalve minuut de tijd om jezelf voor te stellen en ook een zoekvraag te stellen waarmee de groep je gaat helpen. Een paar keer per jaar krijg je zelfs 10 minuten om jezelf en je bedrijf uitgebreid te presenteren. Zo weten de mensen precies wat ze aan je hebben en waarom ze jou moeten inschakelen of doorverwijzen. En dat jarenlang!



5 Inspiratie en goede ideeën

In een netwerk zitten ondernemers uit allerlei branches. Elk met zijn eigen visie, aanpak, markt en verdienmodel. Hun verhalen en ervaringen kunnen zo enorm inspirerend zijn! Je krijgt er energie van en volop nieuwe ideeën en inzichten. Kortom: de leden van je club zijn één grote kennisbron. Doe er je voordeel mee.



6 Samen werken, samen sterk



Binnen een netwerk ontstaan veel hechte samenwerkingen en vriendschappen.

Je leert elkaar goed kennen, vertrouwen, ontdekt elkaars sterke kanten en ook of je elkaar kunt aanvullen.

Ideaal bijvoorbeeld

om samen een project binnen te slepen waarbij ieder zijn eigen aandeel levert. Samen sterk, ook bij het succesvol verwerven van nieuwe klanten.

7 Ondernemer en ambassadeur

Een goed netwerk is een open en vriendschappelijke groep mensen die elkaar vooruit willen helpen. Geen verplichtingen, wel verantwoordelijkheid nemen. Je wordt ambassadeur van elkaar en als vanzelf ben je alert op kansen voor de anderen uit je groep. Dat betaalt zich altijd terug. Zo werkt het en deze formule heeft al zoveel gelukkige ondernemers opgeleverd.

8 Golf als gangmaker

Niks moet, ook golf niet. Wel beschouwen wij golf als een ideale manier om elkaar beter te leren kennen en ook om ontspannen zakengesprekken te voeren. Daarom zijn de bijeenkomsten van Business Open vrijwel altijd op een golfclub. Maar je kunt zeker lid worden van Business Open zonder golfen. Maar je mist dan wel een mooie kans en kun je nog niet golfen? Dan kan je het bij Business Open leren.

9 Netwerk van de toekomst

Contacten die je nu legt kunnen nog jarenlang van grote waarde zijn. Zie netwerken dan ook als een investering in je toekomst. Het zijn zakelijke vriendschappen die over 5 tot 10 jaar nog steeds van onschatbare waarde kunnen zijn. Als samenwerkingspartner, als leverancier, als opdrachtgever of, en dat zien we veel, als goede vriend.



10 Plan van aanpak

Netwerken biedt je talloze kansen op groei, zekerheid en ondersteuning. Feit is wel dat je er zelf ook flink energie in moet steken. Hou de belangen van je medeleden voor ogen. Maak afspraken met elkaar, bezoek elkaars bedrijven, bereid de bijeenkomst goed voor, maak van je pitch een leuk verhaal en kom met een toegesneden zoekvraag. Zo haal je het maximum uit ons netwerk en laat jij met Business Open geen business lopen.

Om je hierbij te helpen bieden we diverse trainingsprogramma's aan.



Stap maar in als je succes wilt!

BUSINESS OPEN
netwerk



businessopen.nl

Haringvliet 92a
3011 TH Rotterdam
Tel : +31 (0)10 452 57 25
info@businessopen.nl